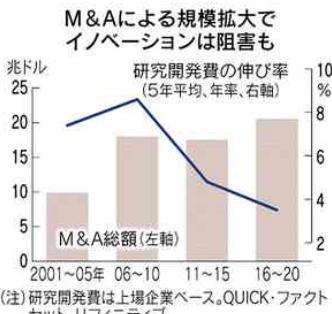
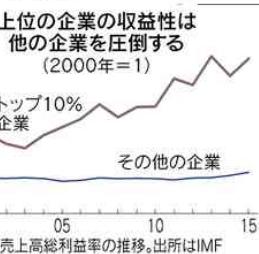


成長の 未来図

▶5

寡占が奪うダイナミズム

検索で特殊技術を持ち、メタのライバルに成長する可能性を秘めていた。CMAはメタが競合相手を取り込めば消費者の不利益になると判断した。裏付けは「多弱」に陥る傾向をの研究開発費が4%減ると試算する。



これを解消する過程で企業は再編され、寡占の傾向が強まつた。競争の緊構(OECD)などによると00年から19年までの張感が薄れ、イノベーションを生む力は衰えた。日本の研究開発費の伸びは30%ほどとなり、中国の13倍や米欧の7割増と比べて大きくなり、日本でも寡占は着実に進んだ。東大の大橋弘教授らの製造業の推計によると10年度の国内携帯電話市場では10社以上が生き残り、シャープや富士通、パナソニック、「アニマル・スピリット(野心)」が失われると日本企業は衰退する」。

これが競争の源泉となるのは競争だ。プレーヤーが静かに減る日本と巨大企業がM&Aを進むこと上位5社で出荷台数の約8割を占めるまで集約の、競い合う機会が奪われる状況は同じ。企業の野心を呼び覚ます土壤を作り直せなければ成長のためのM&Aが進む。GAFAMのような突出

ジフイーは広告や画像

ジフイーは広告や画像